

Stellenausschreibung

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst

Seit mehr als 25 Jahren sind wir als Experten auf dem Gebiet des Treppenbaus bundesweit tätig. Wir fertigen individuell geplante Produkte mit modernster Software, darunter Holz- und Stahltreppen, Innentüren, Lofttüren sowie Fenster und Türen.

Unser kleines Team befindet sich im Aufbau und bietet dir die Möglichkeit, in einem dynamischen Umfeld mit flachen Hierarchien mitzuwirken.

Deine Aufgaben:

- Gezielter Aufbau neuer Kundenbeziehungen sowie Pflege und Ausbau bestehender Kontakte
- Erfassung der Kundenbedürfnisse und Weiterleitung an die entsprechenden internen Abteilungen
- Definition und Umsetzung von Verkaufsstrategien zur Steigerung des Umsatzes
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Messung und Reporting des Vertriebs Erfolgs
- Enge Zusammenarbeit mit dem technischen Team zur optimalen Kundenbetreuung

Dein Profil:

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Bau- oder Handwerksbranche
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Gute Englischkenntnisse
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Freude am Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen
- Teamfähigkeit und Flexibilität

Wir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten: Teilzeit oder Vollzeit sowie Homeoffice möglich
 - Eine 4-Tage-Woche mit einer 37,5-Stunden-Woche (bei Vollzeit)
 - 30 Tage Urlaub
 - Mitarbeit in einem kleinen, engagierten Team mit viel Gestaltungsspielraum
 - Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
-

BALTIC

Die richtige Mitte!

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Bitte sende deine vollständigen Unterlagen inklusive Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin an Patrice Marcel Pingel unter bewerbung@baltic-treppen.de oder ruf uns direkt an.